



MATE Y NEGOCIOS

El sueldo del dueño

Diez recordatorios para dejar de cobrar con lo que sobra.

- 01** Facturar es lo que entra. Tu sueldo es lo que decidís llevarte.
- 02** Si tu negocio cierra porque vos no cobráis, lo estás financiando vos.
- 03** Quien cobra con lo que sobra decide desde la escasez: acepta al cliente que no quería y baja el precio que había defendido.
- 04** Tu sueldo puede ser chico al principio. Sostenelo unos meses antes de moverlo.
- 05** Pagate el mismo día que a tu equipo.
- 06** Tu negocio necesita su propio fondo de emergencia. El tuyo es para tu vida.
- 07** Dos cuentas separadas ordenan más que cualquier planilla.
- 08** Primero el sueldo. Después el precio.
- 09** Si hoy tu negocio no te puede pagar, ese dato vale: ya sabés cuál es la próxima decisión.
- 10** Pagarte es lo que hace que tu negocio dure más que tus ganas.



LA CUENTA DADA VUELTA

Casi todos hacen: facturación, menos gastos, igual a lo que me llevo. Dala vuelta: *facturación, menos tu sueldo, igual a lo que tu negocio tiene para funcionar.*

Sostenelo 100 días. El primer mes incomoda. El segundo te muestra algo. El tercero te hace decidir.

TRES PREGUNTAS PARA FIN DE MES

- 01** Si mañana me pagara un sueldo fijo, ¿de cuánto sería?
El que necesitás para vivir. No el que suele sobrar.
- 02** ¿Mi negocio hoy lo puede pagar?
Si la respuesta es no, ya tenés tu próxima decisión.
- 03** Si el sueldo fuera intocable, ¿qué cambiaría primero: el precio, un cliente o un servicio?

MI SUELDO MENSUAL

DÍA DE PAGO

RESERVA · 3 MESES DE GASTOS

Estas preguntas son el principio.

Por qué a vos, en particular, te cuesta pagarte primero tiene que ver con cómo decidís y qué te da seguridad. Eso lee tu Carta Bioindividual: la aplicación 1:1 del Método FN_Bio sobre tu caso.

[Pedir mi Carta Bioindividual →](#)

carta.100diasdeproyecto.com



ESCUCHÁ EL EPISODIO COMPLETO

N.º 83 · Facturás bien, pero no te pagás un sueldo

Disponible en Spotify y YouTube · por Ro Carbajal